



RICHARD (L) EN HANS MUNTEN

dien de zaken van Hostellerie Munten. “Na de diagnose hebben we binnen vijf dagen alles bij de notaris geregeld, zowel zakelijk als privé. Ik werkte bij het Kurhaus in Scheveningen en werd tijdelijk in het familiebedrijf gedetacheerd. De directeur daar is een studievriend van mijn vader en die had een beetje het idee van ‘het zal wel meevallen en we zullen eerst eens afwachten’. Maar het was toch ernstig. Op 1 januari 2006 ben ik volledig in het bedrijf gestapt. Pa is nu stabiel, maar de tumor zit er nog steeds. Hij kijkt nog steeds mee in de zaak, want ik heb wel in diverse managementfuncties gezeten, maar het zelfstandig ondernemerschap is toch veelomvattender. En hij moet ook gewoon nog heel lang bij ons blijven, want in juli wordt hij opnieuw opa.”

ACTIVE TORQUE TRANSFER

Terug naar de KIA Sorento. Zowel in de hoge als lage gearing trekt hij goed door het mulle zand van de tankbaan op de Weerterbergen. Ook de heuveltjes vormen geen enkel probleem. “Met de four wheel drive rijdt hij tegen een helling van 63 graden op”, weet Richard uit de brochure.

De KIA Sorento wordt standaard geleverd met een inschakelbare vierwielaandrijving. De omschakeling van twee- naar vierwielaandrijving gebeurt handmatig via het Electric Shift Transfer systeem. In de versies met fulltime vierwielaandrijving wordt automatisch tussen de twee- en vierwielaandrij-

KIA Sorento 3.3 V6 Adventure automatic
vanaf 33.995 euro

KIA Sorento 2.5 CRDi VGT Diesel Comfort
vanaf 34.995 euro

Prijzen inclusief BPM en BTW.

VOOR BELGIË:

KIA Sorento 3.3 V6 Adventure automatic
vanaf 21.312,42 euro

KIA Sorento 2.5 CRDi VGT Diesel Comfort
vanaf 20.948,23 euro

Prijzen exclusief BPM en BTW.

ving omgeschakeld door de Active Torque Transfer, afhankelijk van de benodigde kracht en het type wegdek.

“De wegligging is uitstekend en hij stuurt licht en vrij kort. Het testmodel was een automaat, maar ik zelf rij liever een handgeschakelde. Hij voelt in alles heel degelijk aan en ik denk dat de dieserversie ook wel een paar ton op de teller aankan.”

“Of ik hem zelf zou kopen? Weet het niet, maar ik zou hem graag willen vergelijken met de Ssangyong Rexton en de Citroën C-Crosser. Want ik ben een fan van SUV's. Op dat gebied zijn er diverse mooie modellen, maar sommige zijn wel erg prijzig. Dan is de KIA Sorento toch een goede koop.” <

KIA Sorento verrast met mooi design, vlotte prestaties en goede prijs-/kwaliteit

The power to surprise

EEN DAGJE OP DE TANKBAAN IN DE WEERTERBERGEN EN DOOR HET WEERTERLAND MET EEN KIA SORENTO 2.5 TURBO DIESEL. HET BEVIEL RICHARD EN ZIJN VADER HANS MUNTEN UITSTEKEND. "EEN PRIMA PRIJS-/KWALITEITVERHOUDING, VEEL RUIMTE EN HET ZIET ER ALLEMAAL MOOI EN HEEL DEGELIJK UIT", IS HET OORDEEL VAN RICHARD MUNTEN, DE NIEUWE MANAGER EN GASTHEER VAN HOSTELLERIE MUNTEN.



De KIA Sorento steekt met kop en schouders uit boven de modellen die KIA in Nederland op de markt brengt, vindt Richard Munten. "Het is een opvallende auto met de juiste proporties. Best groot. Mijn vrouw Bregje kon echter makkelijk over de neus van de auto heen kijken. Die viel helemaal weg. Qua design vind ik hem zeer aantrekkelijk; er zit een mooie lijn in. Als je de ster van een bekend Duits merk op de radiator zou zetten, dan geloofde je het ook."

Hoewel Richard aangeeft zelf weinig verwantschap met het merk Kia te hebben, is hij zeer tevreden over de prijs-/kwaliteitverhouding. "De versie die wij mee hadden gekregen van garage Winters was van allerlei accessoires en lederen bekleding voorzien en kost rond de 42 duizend euro. Het instapmodel begint bij circa 35 duizend. Daar heb je bij andere gerenommeerde merken een stuk minder auto voor."

IMAGO GEEN PROBLEEM

Het imago van de Koreaanse automobiellindustrie is het probleem waarmee de dealers in Europa nog steeds hebben af te rekenen. Hoewel er kentering in zit. De kwaliteit en het design worden steeds meer afgestemd op de Europese en Amerikaanse smaak en de automobilist ziet ook steeds meer in dat hij bij de bekende merken veel moet betalen voor het imago en de marketing. Voor Richard is het imago van een merk geen probleem, want hij laat zijn persoonlijke autokeuze

er nooit door leiden. "De helft van mijn vrienden met een leaseauto van de zaak, rijdt tegenwoordig in een Skoda Octavia. Kwam daar twintig jaar geleden maar eens om. Laatst belde me een vriendje van de hotelschool op die zwaar zat te dubben tussen een Audi A6 Avant of een grote Volvo. Tja, die heeft een echt probleem als manneke van 30 jaar."

WACHTEN OP HYBRIDE

Zelf rijdt Richard de Chrysler Grand Voyager die zijn vader twee jaar geleden aanschafte, een auto met mega ruimte waar –als de stoelen weggeklaapt in de bodem zitten– zelfs drie fietsen rechtop in kunnen. De KIA Sorento doet daar voor onder, maar heeft met een kofferbak van bijna 0,9 kubieke meter en met ingeklapte stoelen ruim 1,3 kuub, zeker niet te klagen. Probleem van de Chrysler is echter dat Richard vooral kleine stukjes rijdt en de benzinemaatschappij daar heel blij mee is. "Ongeveer een op zes rijdt die. Er kan heel veel voor de zaak in en dat is het grote voordeel. Ik zou willen dat er wat meer vaart kwam in de ontwikkeling van hybride motoren, want schoon en zuinig rijden, dat willen we toch allemaal?"

ONDERNEMERSCHAP

Vader Hans Munten is het rijden streng ontraden. Anderhalf jaar geleden werd bij hem een hersentumor geconstateerd. Richard, Bregje, moeder Marie-José en zus Kiki regelen sinds-